

Pour vos appels d'offre

**CABINETS
CONSEIL
3^e ÉDITION**

**PIWAN
France**

1. NOM DU CABINET :	Piwan France
2. Date de création :	2001
3. Nom des principaux dirigeants :	Jacques Burger Frédéric Doutriaux
4. Nombre de salariés en 2008 :	16
5. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2007 (dont achat, production, logistique...) :	14
6. Filiales étrangères :	Piwan UK
7. Chiffre d'affaires 2007 en millions d'euro :	3 Millions €
8. Chiffre d'affaires 2008 en millions d'euro (prévisionnel) :	3,6 Millions €
9. Etes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) : Si oui, combien d'ici décembre 2009 ? Quel profil ?	Oui 5 à 10 consultants, Profils fonctionnels et techniques, débutants et confirmés
10. Domaines d'expertise (ex. production – distribution – transport – SCM – Achat – SRM – CRM – traçabilité – Conduite du changement...) :	Production, distribution, SCM, achat, conduite du changement, formation, conduite de programmes et projets supply chain
11. Principaux secteurs d'intervention (ex. industrie – aéronautique – textile – automobile – PGC – high-tech...) :	Industries High Tech, Telecom, Aéronautique, PGC, Automobile
12. Principales références client :	Alcatel Lucent, Thomson, Fromageries Bel, Nutrixo, Latécoère, Alstom, Air Liquide, 3M, Tarkett, Galeries Lafayette,...
13. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur Si oui, lesquels :	Compétences cœurs de la société : Mise en œuvre d'APS, ERP et MES - Partenaire i2 Synchron, Servigistics, OM Partner, JDA

<p>14. Capacité du cabinet à accompagner le client dans le déploiement de la solution aux niveaux : stratégique (O/N) : tactique (O/N) : opérationnel (O/N) :</p>	<p>Les compétences des consultants permettent au cabinet d'aborder les aspects tactiques et opérationnels de la supply chain. Nous intervenons sur des études stratégiques avec nos partenaires.</p>
<p>15. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N) : Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui, en propre. Piwan se différencie sur sa compétence informatique en proposant des équipes d'experts qui maîtrisent la mise en œuvre de solutions APS. Prise en compte complète du projet avec une forte focalisation sur les processus et les résultats.</p>
<p>16. Principaux points forts du cabinet :</p>	<p>Expertise des consultants capables de faire la bonne adéquation entre les processus SCM et les solutions, d'installer les architectures techniques et développer les tableaux de bord de pilotage. Equipe internationale</p>
<p>17. Dernières publications / études réalisées :</p>	<p>-</p>
<p>18. Faits marquants en 2008 :</p>	<p>Consolidation des secteurs agroalimentaire et distribution</p>
<p>19. Perspectives d'évolution 2008/2009 :</p>	<p>Recrutement, Développement et consolidation du cabinet sur les secteurs industrie, agroalimentaire et distribution Renforcement des équipes autour des compétences ERP</p>
<p>20. Valeurs de l'entreprise (1 phrase) :</p>	<p>Des hommes et des femmes experts de la supply chain, focalisés sur les résultats, déterminés à créer un avantage compétitif durable pour nos clients.</p>