

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

**VB
CONSEIL
MNC**

1. NOM DU CABINET	VB Conseil – MNC (membre du réseau Indep&Co)
2. Date de création	2005
3. Nom du principal dirigeant	Bruno Viallon & Michel Nicolas
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Bruno Viallon
5. Nombre total de salariés en 2017	1
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	>10 Réseau de Consultants Experts Indépendants (Supply Chain 7 ; Achats 2 ; Production 2 ; Commerce 2 ; RH et coaching : 4 ...
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Paris 15 ^e Paris & Aulnat (Puy-de-Dôme)
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Partenariats en UK, Italie, Espagne et Emirats
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	NC NC
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	NC NC
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Non. Le modèle de développement est le réseau d'Experts Indépendants confirmés
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	20 APM, APIA

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	Formation intra

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Organisation / Prévisions / Planification / Gestion de flux /
- Optimisation des stocks
- Transport (route, maritime, aérien, rail, multimodal)

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	X
BTP	
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	X
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	Industrie manufacturière

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Luxe, Parfums & Cosmétiques, Agro-alimentaire, Textile, Prestataires,...

17. Principales références clients (10 maxi)

LVMH, Céline, Guerlain, L'Oréal, Danone, Mondelez, Solinest, Continental Food, Swiss Krono, STEF, Banque de France, Babou, Jardiland, Novasep, Renault, Limagrain, Terrena, CCI, DREAL, SATEC...

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
O
O
Management par interim

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>ERP, APS, OMS, WMS, TMS</p> <p>SAP, Generix, Reflex, LM, Futurmaster,...</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui</p> <p>En sous-traitance</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>-</p> <p>-</p> <p>1.700 €</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Non</p> <p>Partiellement envisageable sur mission Achats</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Etude prospective pour un RER Fret, relative aux flux de la vallée de la Seine (en cours) - Etude relative à la messagerie palettisée en France - Etude développement GNV
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Mise en œuvre de démarches Integrated Business Planning – 3 projets distincts en agroalimentaire et industrie manufacturière - Recommandation d'un nouveau service de messagerie palettes pour un prestataire - Plusieurs AO logistique - Support méthodologique pour l'organisation d'entrepôts de stockage et de plates-formes de flux - Nombreux AO transport aérien et maritime monde - Support à la mise en œuvre d'un TMS - Formations Demand and Supply Planning sur les 5 Continents - Réorganisation Supply et mise en œuvre de process d'optimisation de pièces de rechange dans le domaine de l'énergie en Afrique - Support méthodologique et opérationnel en Supply Chain pour des PME régionales - Audit de la gestion commerciale pour un service RHD
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>Initiatives relatives à OMS dans un environnement omnicanal</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Poursuite du développement du réseau d'Experts internationaux au sein du Groupement Indep&Co</p>

27. Principaux points forts du cabinet

- Double expertise confirmée Industrie-distribution national et international
- Expertise stratégie- tactique et opérationnelle permettant un accompagnement efficace dans la mise en œuvre
- Expertise confirmée de la prestation logistique et de transport
- Complémentarité d'expertises individuelles
- Pragmatisme et tourné vers l'opérationnalité
- Focus sur l'efficacité et un ROI rapide