

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

TRAKER

1. NOM DU CABINET	TRAKER
2. Date de création	Mai 2008
3. Nom du principal dirigeant	Erwan Giraud Mike Haziza
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Erwan Giraud Mike Haziza
5. Nombre total de salariés en 2017	12
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	12
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Paris 12 ^e -
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Suisse (Genève)
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	1,1 M€exclusivement sur la SC et les Achats Idem
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	1,2 M€exclusivement sur la SC et les Achats Idem
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui 3 à 4 consultants - Formation : écoles d'ingénieurs ou de commerce de premier rang - Expérience : > 3 ans dans l'industrie ou le conseil opérationnel Qualités clés : goût pour le résultat et le challenge, culture de l'excellence et du client, créativité...et état d'esprit « sympa » !
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	8 jours - Expertise Supply Chain par domaine : Achats, Approvisionnements, Planification, Gestion de production, Gestion de stocks, Entreposage, Transport - Méthodes et outils d'optimisation : prévisions, stocks, réseaux logistiques, productivité entrepôt/ateliers, lean - Logiciels de cartographie et d'optimisation des flux - ERP et modules appliqués à la Supply Chain

- Etudes de cas et jeux de simulation
- Méthodologies du conseil opérationnel
- Langues

8 Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	X
Ports	X
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

9 Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Stratégie : diagnostics + définition et mise en place d'organisations Supply Chain
- Flux : conception ou refonte de réseaux d'approvisionnement et/ou de distribution + dimensionnement d'entrepôts + optimisation des transports + optimisation de productivité
- Planification : déploiement de processus de planification + optimisation des niveaux de stock
- Achat de prestations logistiques : entreposage et transport

10 Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	X
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	X
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	- Mécanique de précision - Matériel médical

11 Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

-

12 Principales références clients (10 maxi)

Agrial, Aperam, Chronopost, Dassault Falcon Service, Leroy Merlin, Medtronic, Noz, Petit Bateau, Servair, Suez, Tupperware

13 Etendue de l'accompagnement proposé :

- **Audit (O/N)**
- **Recommandations (O/N)**
- **Mise en œuvre (O/N)**
- **Formation (O/N)**
- **Conduite du changement (O/N)**
- **Coaching (O/N)**
- **Recrutement de Personnel pour le client (O/N)**

O
O
O
O
O
O

N

- **Autre (Précisez)**

Conception et déploiement d'outils informatiques sur-mesure de monitoring

<p>14 Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui</p> <ul style="list-style-type: none"> - Outils de gestion : Planification PIC/PDP, Approvisionnements, WMS, TMS, GPAO et GMAO - Outils d'optimisation : localisation de plateformes, plan de transport, plans de tournées et ordonnancement
<p>15 Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui</p> <p>Sous-traitance</p>
<p>16 Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>1.000 €</p> <p>1.250 €</p> <p>1.450 €</p>
<p>17 Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui, total ou partiel, en fonction du périmètre adressé et des leviers activés</p> <p>30% du volume d'affaire prévisionnel 2017 conduit au success fees</p>
<p>18 Dernières publications / études réalisées</p>	<p>Citations dans Challenges :</p> <p>"La Poste se métamorphose en innovant" (juin 2016)</p> <p>"Prime Now : comment Amazon part à la conquête de Paris" (mai 2016)</p> <p>"Le géant Amazon accélère dans le transport" (avril 2016)</p>
<p>19 Faits marquants en 2016-2017</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Ouverture de la filiale genevoise et accélération du développement sur la Suisse romande et le quart sud-est de la France - Relevé des compteurs : 39 M€ d'économies pérennes générées pour nos clients depuis 2008 - 12 nouveaux clients, dont coopératives agricoles, et secteur du déstockage - Nouveaux outils sur-mesure de simulation/modélisation de réseaux logistiques et d'optimisation de flux - Développement de l'offre d'accompagnement à la sélection d'outils informatiques de pilotage et d'optimisation logistique/transport (TMS/WMS)
<p>20 Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Intégration et formation des consultants à des outils de « Big Data » - Intégration de plateformes de travail collaboratif en interne et partagée avec nos clients
<p>21 Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Maintien des offres d'optimisation des coûts/stocks et de missions aux success fees - Développement sur l'ensemble du territoire Suisse

22 Principaux points forts du cabinet	<ul style="list-style-type: none">- Engagements systématiques sur des résultats concrets et mesurables : économies, stocks, délais, qualité- Méthodologies privilégiant les solutions durables et le contact avec les équipes du Client- Culture des consultants basée sur l'excellence, le terrain et l'audace- Taille humaine et flexibilité