

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

**ROLAND
BERGER**

1. NOM DU CABINET	ROLAND BERGER
2. Date de création	1967 (Monde) 1990 (France)
3. Nom du principal dirigeant	France : Anne Bioulac et Olivier de Panafieu Monde : Charles-Edouard Bouée
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	-
5. Nombre total de salariés en 2017	300
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	Non applicable
7. Localisation du siège	Munich
Localisation(s) du cabinet en France	Paris
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Allemagne, Autriche, Bahreïn, Belgique, Birmanie, Brésil, Canada, Chine et Hong Kong, Corée du Sud, Croatie, Emirats Arabes Unis, Espagne, France, Hongrie, Inde, Indonésie, Italie, Japon, Liban, Malaisie, Maroc, Pays-Bas, Pologne, Portugal, Roumanie Russie, Singapour, République Tchèque, Suède, Suisse, Taïwan, Thaïlande, UK, Ukraine, USA
9. CA 2016 total en millions d'euros	NC
CA 2016 en SCM en M€	NC
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)	NC
CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	NC
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	Oui
Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	-
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	-
Précisez les types de formation (APICS, etc.)	-

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	
Planification / Appro	
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	RH, Stratégie IT & Restructuration

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

-

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	X
BTP	X
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	X
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	X
Humanitaire	X
Luxe	X
Media & Loisirs	X
Métallurgie	X
Pièces de rechange	
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	X
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	-

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

-

17. Principales références clients (10 maxi)

NC

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
N
O
N
N

-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N) Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</p>	<p>Oui, les grands outils sous l'angle des fonctionnalités</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N) Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Stratégique : Oui Tactique : Oui Opérationnel : Oui dans de nombreux cas, dépendant du cas de figure En sous-traitance</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) : - Junior - Confirmé - Expert / associé</p>	<p>NC</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>NC</p>
<p>23. Dernières publications / étude réalisées</p>	<p>Etudes françaises : - Etat des lieux numérique de la France, janv. 17 - Investir en Afrique : mythes et réalités, juin 17 - Smart cities à la française, juin 17</p> <p>Etudes mondiales : - CRO-Study 2017: The silent transformation - Automotive Disruption Radar #2 - Catch the waves in consumer goods</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>- Création du fonds Augesco Ventures avec les Echos - Création de B& Capital - Changement de Management : arrivée d'Anne Bioulac et Olivier de Panafieu en tant que co-Managing Partner - Arrivée de Cyrille Vincey partner spécialisé dans la data avec une équipe</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>Voir ci-dessus</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<p>- Une vision internationale et une approche locale (origine européenne) - Un esprit entrepreneurial - Des stratégies de rupture avec la culture du résultat tangible démontré - Un conseil sur mesure - Un esprit de proximité avec nos clients - La capacité à mener des projets opérationnels en lien direct avec la Direction Générale</p>