

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

**PWC  
FRANCE**

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>PWC France</b>
<b>2. Date de création</b>	2010 sous le nom de PWC
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Bernard Gannier (Président France & Afrique francophone)
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	Simon Barbeau (Responsable du pôle Operational Strategy)
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	4.800 en France
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	50 en France
<b>7. Localisation du siège</b>  <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Neuilly-sur-Seine  24 bureaux en France
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	157 pays pour PWC Monde
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b>  <b>CA 2016 en SCM en M€</b>	849 M€(France et Afrique francophone, exercice clos au 30 juin 2016)  NC
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b>  <b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	NC  NC
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b>  <b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ?</b>  <b>Quel profil ?</b>	Oui  Déjà recruté 1700 personnes dans l'ensemble des activités entre le 1 <sup>er</sup> juillet 2016 et le 30 juin 2017  Pour l'expertise SCM, recrutement envisagé de profils de consultants juniors et expérimentés
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>  <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	Pour l'expertise SCM, 5 jours/an en moyenne, hors formations externes (comme APICS par exemple)  APICS CPIM, Lean / Six Sigma, Fondamentaux du conseil en stratégie, Ateliers techniques

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	X
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

Stratégie SC & Transformation digitale

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	X
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	X
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	-

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

Cosmétiques / Parfums, Industries manufacturières et Distribution

**17. Principales références clients (10 maxi)**

Airbus, Tetra Pak, Michelin, Solvay, LVMH, 3 Suisses, Alcatel-Lucent, Total, Daher, Carrefour, Caterpillar

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
O  
O  
N  
-

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui, mais non intégrateur</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Non</p> <p>-</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	<p>Selon projet et compétences mobilisées</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b> (précisez si total ou partiel)</p>	<p>N (O par exception)</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<p>-</p>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<p>-</p>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Lancement de l'incubateur DIVN en septembre 2016</li> <li>- Lancement de la Delta Room, un espace d'immersion entièrement dédié au travail collaboratif, en janvier 2016</li> </ul>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Renforcement des approches globales, intégrant notamment les dimensions digitale et développement durable dans la transformation Supply Chain</p>
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<p>Reconnu comme un leader mondial du conseil en Opérations (sources : Kennedy Vanguard, Gartner, IDC)</p>