

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

**OXIANE**

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>OXIANE</b>
<b>2. Date de création</b>	2004
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Christophe Durand
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	-
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	1
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	1
<b>7. Localisation du siège</b>  <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Toulouse  -
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	-
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b>  <b>CA 2016 en SCM en M€</b>	0,09 M€  0,05 M€
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b>  <b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	0,12 M€  0,07 M€
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b>  <b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?</b>	Non  -
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>  <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	-

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	- Santé, hôpitaux, etc - Supplier Development - Optimisation financière des stocks

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

- Audits 360° de performance opérationnelle globale (Opérations, Supply Chain, Planification, SI/ERP)
- Collaboration client-fournisseur – Supplier development
- Planification MRP/CBN
- Maîtrise Statistique des Procédés et 6 sigma "flash"
- Amélioration continue
- Santé : hôpitaux, médico-social, EPHAD, etc (fluidification du parcours patients -Fast-track-, coordination transverse, mutualisation entre GHT)

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	X
Humanitaire	
Luxe	
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	
Textile	
Transport	
Autre (précisez)	- Aéronautique - Santé / Hôpitaux

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

- Aéronautique  
- Santé / Hôpitaux

**17. Principales références clients (10 maxi)**

--Airbus, Safran  
- ANAP – ANFH, CH Perpignan & d'Alès ...

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
N  
O  
N

-

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><b><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></b></p>	<p>ERP et GPAO</p> <p>Logiciels d'optimisation des stocks : PLANIPE, etc Planification en capacité finie : ORTEMS, IO ... (O)</p> <p>APS, MES ERP dédié PME et mid-market Helios</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Oui</p> <p>-</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	<p>-</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b> <b>(précisez si total ou partiel)</b></p>	<p>Oui, partiel</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<p>Contribution au Lamy de la logistique : paragraphes sur les ERP</p>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<p>Stratégie Logistique pour les hôpitaux et GHT</p>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</b></p>	<p>-</p>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Développement du "Supplier Development" et des formations en Santé</p>
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Santé &amp; Optimisation Logistique</li> <li>- Expertises (maîtrise globale de l'ensemble des Opérations, Collaboration client-fournisseur)</li> <li>- Quadrilingue</li> <li>- Maîtrise des ERP, notamment CBN et données techniques</li> <li>- Démarche de fiabilisation des process avant de vouloir les optimiser</li> </ul>