

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

MÖBIUS

1. NOM DU CABINET	MÖBIUS
2. Date de création	1997 pour la maison mère belge 2005 pour Möbius France
3. Nom du principal dirigeant	Hendrik Vanmaele pour le Groupe Luc Baetens pour Möbius France (DG)
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	-
5. Nombre total de salariés en 2017	150
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	30
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Gand (Belgique) Paris
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	France, Pays-Bas
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	16 M€ 4 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	18 M€ 4 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui -
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	20 en moyenne Shingo, Excellence Opérationnelle, CPIM, Black Belt, formations internes sur les outils d'analyse de données

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	X
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	Change Management, Excellence Entreprise, Data Analytics, Substainability

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous
une ou deux expertises clefs ? Si oui,
laquelle (lesquelles) ?**

Supply Chain & Excellence Entreprise

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	X
BTP	
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	X
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	X
Textile	X
Transport	
Autre (précisez)	

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Aéronautique/Défense, Agroalimentaire, Automobile, Electronique & High Tech, Chimie, Santé / Pharmacie, Hôpitaux

17. Principales références clients (10 maxi)

Airbus, Safran, ARaymond, Pernod-Ricard, Barco, BASF, Solvay, Air Liquide, AGC, Bic

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
N
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</p>	<p>Oui</p> <p>SAP, JDA, Oracle, Manugistics, Dynasys, Quintiq, Infolog, Logistar,</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Non</p> <p>-</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>NC</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui, partiel</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>- Whitepaper Excellence Opérationnelle</p> <p>- "Behavior, the blind spot in Supply Chain Excellence"?</p> <p>Holacracy: power to the employees</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>- Möbius, affilié de l'institut Shingo</p> <p>- Mise en place du système de gouvernance Holacracy</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>Lancement de Möbius Digital</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Lancement de nouvelles prestations, partenariats et développement à l'international</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Approche Analytique - Pragmatisme - Approche collaborative et co-créative avec nos clients - People Empowerment chez nos clients