

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

**LEON**

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>LEON</b>
<b>2. Date de création</b>	Janvier 2016
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Pierre Fournet
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	Idem, cabinet dédié au Conseil en Supply Chain et logistique
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	Ecosystème de 9 consultants
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	9
<b>7. Localisation du siège</b>  <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Paris 9 <sup>e</sup>  -
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	Présent en France mais intervient en Europe
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b>  <b>CA 2016 en SCM en M€</b>	NC  NC
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b>  <b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	NC  NC
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b>  <b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ?</b>  <b>Quel profil ?</b>	Oui  3 à 6 collaborateurs : consultants junior, confirmés, managers
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>  <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	Une dizaine de jours par consultant, la formation étant une priorité  - Formations Supply Chain : APICS, MOOC, séminaires - Formations management : prise de parole en public, conduite de réunion - Formation bureautiques (perfectionnement)

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

<b>Stratégie SC / Network Design</b>	++++
<b>Organisation / Gestion flux</b>	++++
<b>Achats / Sourcing</b>	+
<b>Prévisions / Demande</b>	++++
<b>Planification / Appro</b>	++++
<b>Production</b>	+++
<b>Gestion / optimisation stocks</b>	++++
<b>Automatisation / Engineering d'entrepôt</b>	++++
<b>Distribution</b>	++++
<b>Traçabilité</b>	+++
<b>Transport</b>	++++
<b>Reverse Logistics</b>	++
<b>Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD</b>	+
<b>Logistique urbaine</b>	++++
<b>Lean Manufacturing / Lean Supply Chain</b>	+++
<b>SAV / Maintenance</b>	
<b>Externalisation</b>	++++
<b>Logistique des Grands Projets</b>	+++
<b>Supply Chain Finance</b>	
<b>Gestion des risques Supply Chain</b>	+++
<b>PLM</b>	
<b>Douane</b>	
<b>Ports</b>	
<b>Transformation digitale</b>	++++
<b>Autre (précisez)</b>	-

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

- Conception, optimisation et automatisation de plateformes logistiques, incluant les Espaces de Logistique Urbain  
- Prévisions / Planification / Appro / Optimisation des stocks

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	++++
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	++++
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	++++
E-Commerce / VAD	++++
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	++++
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	++++
Prestataires logistiques	+++
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	+++
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	
Transport	++++
Autre (précisez)	- Immobilier logistique (incluant la logistique urbaine) - Industrie du bricolage

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

-Agroalimentaire, industrie du bricolage, distribution spécialisée, immobilier logistique, logistique urbaine

**17. Principales références clients (10 maxi)**

Agromousquetaires, Sodebo, Pepsico, Sogaris, Poste Immo, Bridgestone, Feu Vert, Orexad, Comap, Rolesco

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
O  
O  
N  
-

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui</p> <p>ERP: SAP, Microsoft Dynamics AX</p> <p>APS: AZAP, Colibri, Futurmaster, Dynasys,</p> <p>WMS: ACTEOS WMS, REFLEX, LM7</p> <p>TMS: SAP TM, ACTEOS TMS</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Oui, en sous-traitance</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	<p>NC</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b></p> <p><b>(précisez si total ou partiel)</b></p>	<p>Oui (partiel)</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Compte rendu et vidéo table ronde Supply Chain à Nantes du 4 mai 2017</li> <li>- Compte rendu matinale RSE -ESCP du 07 avril 2017</li> <li>- Compte rendu de visite du site de Geodis de Bonneuil en France le 30 Mars 2017</li> <li>- Compte rendu et vidéo table ronde SITL du 16 mars 2017 « Prévoir ou réagir, comment choisir ? »</li> </ul>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Création du cabinet en Janvier 2016</li> <li>- Lancement du site internet en 2017</li> <li>- Animation de la commission logistique d'Unibal (Union des Industriels du Bricolage et de l'Aménagement du Logement) et représentant d'Unibal au sein de l'Institut du Commerce</li> <li>- Croissance soutenue</li> </ul>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Travaux de recherche en cours sur les solutions digitales et les algorithmes d'optimisation en temps réel avec des universités (Kassel, Ghent, Amsterdam, Artois), et des éditeurs de logiciels, entreprises, et institutionnels (Mairie de Paris, La Poste, GS1, Picard, FM Logistic, Coursierprive.com...)</li> <li>- Utilisation de plateformes collaboratives de partages de document dans le cadre des projets</li> </ul>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b></p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Croissance forte planifiée</li> <li>- Projet européen de recherche en logistique urbaine</li> </ul>

**27. Principaux points forts du cabinet**

- Expertise sectorielle : agroalimentaire, industrie du bricolage, distribution spécialisée, immobilier logistique, logistique urbaine
- Cabinet à taille humaine avec un fort engagement des dirigeants sur les projets
- Pragmatisme et efficacité des conseils et de la mise en œuvre des recommandations
- Séniorité et expertise pointue des consultants : expert immobilier logistique, architecte immobilier logistique, directeur supply chain réseau de distribution, ...