

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

JLL

1. NOM DU CABINET	JLL
2. Date de création	1783
3. Nom du principal dirigeant	Charles Boudet
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Patrick Remords
5. Nombre total de salariés en 2017	700 en France / 77.000 dans le monde
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	30
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Paris 8 ^e -
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	80 pays – 1.000 villes
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	7 Mrd US\$ (monde) / 130,6 M€(France) 6 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	NC NC
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui 5 Ingénieur ou Master 2
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	10 jours par consultant Outils, certifications APICS

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	
SAV / Maintenance	
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Stratégie SC / Network Design
- Automatisation / Engineering d'entrepôt

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	X
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	X
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	X
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	
Autre (précisez)	-

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Distribution & E-commerce

17. Principales références clients (10 maxi)

Fleury Michon, Sephora, Vente-privee.com, Zalando, Carrefour, Pepsico, Rexel, SMCP, ...

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
N
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Assistance à maîtrise d'ouvrage pour sélection et implémentation des systèmes APS, WMS, TMS et OMS Projets d'interfaçage complexe entre ERP, WMS, WCS, MES, et TMS Connaissance de l'ensemble des outils du marché</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Uniquement en AMOA, pas de maîtrise d'œuvre</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>NC</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	<p>Possible jusqu'à la totalité de la mission. A discuter</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<ul style="list-style-type: none"> - La nouvelle (R)évolution industrielle de la supply chain à la demand chain - Au-delà du dernier kilomètre : comment façonner les villes de demain grâce à une logistique plus intelligente - Baromètre de la Supply Chain JLL
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>Développement d'une approche conseil globale intégrant le volet immobilier permettant aux clients de gagner jusqu'à 25% dans leur temps de déploiement du projet</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Conception du WaaS® (Warehouse as a Service) qui permet de flexibiliser les réseaux de distribution et de répondre aux pics d'activité à moindre coût. - Lancement du data-driven consulting pour réconcilier les études de réseaux et la réalité immobilière. - Visites virtuelles d'entrepôts
<p>26. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Renforcement / développement de la pratique Supply Chain Consulting en Europe et en Asie</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Des recommandations stratégiques ancrées dans la réalité du marché pour un déploiement plus sûr et plus rapide. - Une équipe Etudes & Recherche pour décoder et anticiper les tendances de demain. - Le développement du data-driven consulting. - Capacité d'accompagner les clients dans leurs projets globaux