

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

**GESTION
CONSEIL
ROBERT
LAMARRE, ET
ASSOCIÉS**

| | |
|---|---|
| 1. NOM DU CABINET | Gestion Conseil ROBERT LAMARRE et Associés |
| 2. Date de création | 1991 |
| 3. Nom du principal dirigeant | Robert Lamarre |
| 4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France | Robert Lamarre |
| 5. Nombre total de salariés en 2017 | - |
| 6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...) | 7 |
| 7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France | Montréal (Canada) - |
| 8. Pays d'implantation des filiales étrangères | Canada |
| 9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€ | NC NC |
| 10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel) | NC NC |
| 11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ? | Oui 1 |
| 12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.) | 3 - |

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

| | |
|---|---|
| Stratégie SC / Network Design | X |
| Organisation / Gestion flux | |
| Achats / Sourcing | X |
| Prévisions / Demande | X |
| Planification / Appro | X |
| Production | |
| Gestion / optimisation stocks | X |
| Automatisation / Engineering d'entrepôt | X |
| Distribution | |
| Traçabilité | |
| Transport | |
| Reverse Logistics | |
| Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD | |
| Logistique urbaine | |
| Lean Manufacturing / Lean Supply Chain | |
| SAV / Maintenance | |
| Externalisation | |
| Logistique des Grands Projets | |
| Supply Chain Finance | |
| Gestion des risques Supply Chain | |
| PLM | |
| Douane | |
| Ports | |
| Transformation digitale | |
| Autre (précisez) | |

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Gestion/optimisation stocks
- Prévisions/demande

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

| | |
|--|----------------------------------|
| Aéronautique / Défense | X |
| Agroalimentaire | |
| Automobile | |
| Banques & Assurances | |
| BTP | |
| Chimie | X |
| Cosmétiques / Parfums | X |
| Distribution / Négoce / Distribution spécialisée | X |
| E-Commerce / VAD | |
| Edition / Presse | |
| Electronique & High Tech | |
| Energie & Utilities | X |
| Hôpitaux | |
| Humanitaire | |
| Luxe | |
| Media & Loisirs | |
| Métallurgie | X |
| Pièces de rechange | X |
| Prestataires logistiques | X |
| RHD (restauration hors domicile) | |
| Santé / Pharmacie | |
| Secteur public / Associations | |
| Telecom | X |
| Textile | |
| Transport | X |
| Autre (précisez) | Secteur minier, pâtes et papiers |

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

-

17. Principales références clients (10 maxi)

Cascades, Areva, Réseau de transport de la Capitale, Rio Tinto, Glencore, Goldcorp, Camso

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
O
-

| | |
|--|--|
| <p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p> | <p>Oui</p> <p>Oracle, SAP, JD Edwards, JDA, Manhattan, Microsoft Dynamics, IMAFS, Smart Software</p> |
| <p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p> | <p>Oui</p> <p>O</p> |
| <p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé | <p>N/A</p> <p>1.200</p> <p>1.800/2.000</p> |
| <p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p> | <p>Oui, partiel</p> |
| <p>23. Dernières publications / études réalisées</p> | <p><i>Managing spare parts in the mining industry, 2016</i></p> |
| <p>24. Faits marquants en 2016-2017</p> | <p>Révision et mise en place des processus de SC pour diverses compagnies minières canadiennes.</p> |
| <p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p> | <p>-</p> |
| <p>26. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p> | <p>Recherche de nouveaux partenariats en Europe et aux USA.</p> |
| <p>27. Principaux points forts du cabinet</p> | <p>Expertise en optimisation des pièces de rechange</p> |