

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

**GRANT
THORNTON
FRANCE**

1. NOM DU CABINET	GRANT THORNTON France
2. Date de création	NC
3. Nom du principal dirigeant	Daniel Kurkdjian, Président Grant Thornton France
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Christine Larsen & Adrien Hugel
5. Nombre total de salariés en 2017	1.800 pour l'ensemble du cabinet
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	Achat : 35 Production/Lean/SCM : 10
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Neuilly-sur-Seine (92) 23 bureaux en France
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Grant Thornton International Limited (140 pays)
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	169 M€(pour l'ensemble du cabinet) 5,5 M€(pour l'offre dédiée)
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	NC 6.5 M€(pour l'offre dédiée)
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui 500 recrutements pour 2016/2017 pour l'ensemble du cabinet Bac+5 écoles de commerces ou d'ingénieurs, universités et IAE
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	5 à 10 jrs/an/consultant APICS, Lean, Achat, Conduite de projet Power BI, DAX, SQL

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	X
Traçabilité	
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- BI, décisionnel, modèles prédictifs
- Achats/Sourcing
- Transformation Lean

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	X
BTP	
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	X
Textile	X
Transport	
Autre (précisez)	-

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Agroalimentaire, Pharmacie, Banques & Assurances, Energie et Utilities

17. Principales références clients (10 maxi)

Neuhauser, Astellas, Total, Engie, Axa, Cacib, Société Générale, Dassault Systèmes, L'Oréal, Coty

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
N
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>SAP, Dynamics AX, Sage X3, M3 Futurmaster, Demand Planner (DMP) QlikView, BiBoard, Tableau, Power BI, SSAS Ariba, Synertrade, Bravo Solution, Oalia</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Assistance à Maîtrise d'Ouvrage</p> <p>Maîtrise d'œuvre sur les solutions SSAS et Power BI</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>900 € 1.400 € 2.000 €</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Non</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>-</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>-</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>Démarrage de la plateforme AZURE PRO : solutions hébergées décisionnelles et prédictives</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Poursuite des développements des solutions prédictives avancées ; premiers essais d'intelligence artificielle</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Solutions hébergées décisionnelles et prédictives - Certifications Lean Six sigma et APICS - Forte expertise achats - Organisation Internationale GTI - Palette complète de services financiers