

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

## EXEIS CONSEIL

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>EXEIS Conseil</b>
<b>2. Date de création</b>	29 octobre 2009
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Antoine Vallée
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	Erwan Eveno
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	70
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	25
<b>7. Localisation du siège</b>  <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Nantes (44)  Nantes, Paris & Toulouse
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	-
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b>  <b>CA 2016 en SCM en M€</b>	9,3 M€  3 M€
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b>  <b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	10 M€  3,5 M€
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b>  <b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ?</b> <b>Quel profil ?</b>	Oui  5 Consultants (juniors et seniors), Manager
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>  <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	210 jours  Formation sur les techniques du conseil, BASICS et CPIM de l'APICS, Lean 6 sigma, ...

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

- Schéma directeur (logistique, industrielle, SI)
- Efficacité opérationnelle (transport, logistique, achat, production, prévisions, stocks...)
- Evaluation des prix de revient
- Aide au choix de solutions (ERP, APS, WMS, TMS,...)
- Pilotage de projet
- Conduite du changement

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(Cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	X
BTP	X
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	
Media & Loisirs	X
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	-

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

- Agroalimentaire  
- Industrie / Ensembliers  
- Retail / Négoce / Distribution

**17. Principales références clients (10 maxi)**

Groupe Briand, Derichebourg, Eram, PCM, Sodebo, Stelia, Système U, Terrena, Vivadour, Vorwerk, Yves Rocher

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
O  
O  
N  
-

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><b><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></b></p>	<p>Oui</p> <p>APS : Futurmaster, JDA, Slimstock,...</p> <p>ERP/GPAO : SAP, IFS, Lawson, Microsoft AX, SAGE X3, VIF...</p> <p>WMS : Manhattan...</p> <p>MES : Forcam, Intrack, LightHouse, Bodet Osys, Apriso, Wonderware...</p> <p>TMS : Logitrack,</p> <p>Autres : TXT, Sigma Sydel</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Non</p> <p>-</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	<p>750 €</p> <p>900 à 1.200 €</p> <p>1.300 à 1.900 €</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b></p> <p><b>(précisez si total ou partiel)</b></p>	<p>Oui</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Intervention dans différentes émissions d'expert de la Radio des Entreprises</li> <li>- Publications de plusieurs articles de fond sur le site maison et réseaux sociaux</li> <li>- Etude sur l'industrie 4.0 et les défis à relever pour réussir sa transition</li> </ul>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Partenaire ADN'Booster (accélérateur de start-up et projets numérique du Grand Ouest)</li> </ul>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</b></p>	<p>Partenaire de « Nantes Digital Week »</p>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b></p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Croissance du CA à 2 chiffres et accélération du recrutement pour accompagner le développement d'activité</p>
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Réponses sur mesure</li> <li>- Proximité</li> <li>- Consultants expérimentés</li> <li>- Démarche opérationnelle et pragmatique</li> </ul>