

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

# EURODECISION

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>EURODECISION</b>
<b>2. Date de création</b>	1987
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Denis Montaut (pdg)
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	Ronan Bars
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	60
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	10
<b>7. Localisation du siège</b>  <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Versailles  -
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	Espagne
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b>  <b>CA 2016 en SCM en M€</b>	5,3 M€  1 M€
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b>  <b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	NC  NC
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b>  <b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ?</b> <b>Quel profil ?</b>	Oui  3 Ingénieur bac+5 et +, ayant des connaissances en mathématiques décisionnelles et informatique, production et supply chain.
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>  <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	NC

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	X
Traçabilité	
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	Modèles d'optimisation sous contraintes

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

Network Design, optimisation des flux, production.

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	X
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	-

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

En SCM : Energie & Utilities, Agroalimentaire, Automobile

**17. Principales références clients (10 maxi)**

Air France, Air Liquide, Airbus, Bridor, Conforama, Edf, Gefco, Pepsico, Renault, Total...

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
N  
O  
N

-

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b>  <b>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</b></p>	<p>Non</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b>  <b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Oui   En propre</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b>  - Junior  - Confirmé  - Expert / associé</p>	<p>NC</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b>  <b>(précisez si total ou partiel)</b></p>	<p>Au cas par cas</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<p>-</p>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<p>- Lancement de SCOP : nouvelle plateforme web pour l'optimisation globale de la supply chain.  - Partenariat avec la société CINATIS  - Mission d'optimisation des plannings d'arrivées des cargos de Gaz Naturel Liquéfié du terminal méthanier de Dunkerque</p>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</b></p>	<p>Décision d'accompagner les clients depuis leurs réflexions stratégiques jusqu'à l'exécution et même en temps réel, la récupération en continu des données opérationnelles étant de plus en plus facile à réaliser. Capturer et stocker ces données permet d'effectuer des analyses prédictives en utilisant les nouvelles techniques des data science (Big Data, Machine Learning, intelligence artificielle...) et d'adapter en permanence les processus aux réalités du métier pour les rendre plus efficaces.</p> <p>Le travail du consultant se transforme : plutôt que de corriger les processus tous les deux ou trois ans, le conseil se fait au fil de l'eau par la surveillance des données opérationnelles et la remontée d'alertes pour correction immédiate.</p>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b>  (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>- Dans le domaine de l'IoT, lancement avec le partenaire Rtone d'un tracker permettant de répondre à des besoins de traçabilité sur-mesure.  - Développement de l'expertise en logistique urbaine</p>
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<p>Des ingénieurs et consultants explorant les processus métier avec les mathématiques décisionnelles à partir des données disponibles. Cette démarche scientifique fournit des résultats étayés par des éléments objectifs, quantifiables et démontrables</p>