

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

ELCIMAÏ

1. NOM DU CABINET	ELCIMAÏ
2. Date de création	1992
3. Nom du principal dirigeant	Pascal Deneir
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Hervé Marcastel
5. Nombre total de salariés en 2017	380
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	10
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Melun Melun / Lyon / Nantes / Montpellier (17 implantation pour le Groupe Elcimai)
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	-
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	50 M€ 1 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	- -
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui 2 consultants senior 1 consultant junior
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	5 j / an / consultant Métiers, Managements

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	
Transport	
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	X
Douane	
Ports	X
Transformation digitale	
Autre (précisez)	Intégration du cabinet d'ingénierie Girus, avec de fortes synergies sur les thèmes environnement

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Usine et Logistique du Futur
- Automatisation des systèmes
- Engineering d'entrepôt
- Environnement

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	X
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	
Autre (précisez)	

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

- Cosmétiques / Parfums
- Agroalimentaire
- Aéronautique / Automotive

17. Principales références clients (10 maxi)

Danone, Neuhauser, Lisi Aerospace, Lustucru, Parfums Christian Dior, SnCF, Safran, UTC...

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
-
O
-
Oui, via la filiale CREER
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui</p> <p>AMO</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui</p> <p>Suivant les outils en sous-traitance ou directement par Elcimaï Informatique</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>NC</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>-</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>-</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>Intégration de la société Girus dans le groupe Elcimaï avec le renforcement du pôle conseil</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Participation à plusieurs réflexions sur l'Usine du futur - Offre globale ; Organisation, Numérique, Environnement.
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>-</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Cabinet à taille humaine assurant les phases amont de conception des projets complexes - Capacité de poursuivre nos missions jusqu'à la réalisation avec financement opérationnel