

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

DESPROGES CONSULTING

1. NOM DU CABINET	DESPROGES Consulting
2. Date de création	2007
3. Nom du principal dirigeant	David Desproges
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	-
5. Nombre total de salariés en 2017	2
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	2
7. Localisation du siège	Paris
Localisation(s) du cabinet en France	-
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	-
9. CA 2017 total en millions d'euro	NC
CA 2017 en SCM en M€	NC
10. CA 2017 en millions d'euro (prévisionnel)	NC
CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	NC
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	Non
Si oui, combien d'ici fin 2016 ? Quel profil ?	-
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	10
Précisez les types de formation (APICS, etc.)	-

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	X
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	
Autre (précisez)	Expertises secteur ferroviaire

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Performance des ERP
- Performance opérationnelle

15. Principaux secteurs d'intervention
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

-

17. Principales références clients (10 maxi)

NC

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
N
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	SAP
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	Oui
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	NC
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	Oui
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	-
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	-
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	-
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	-
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	-