

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

CORPORATE LINX SAS

1. NOM DU CABINET	CORPORATE LINX SAS
2. Date de création	06/08/2008
3. Nom du principal dirigeant	Fabien Jacquot
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	-
5. Nombre total de salariés en 2017	10
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	3
7. Localisation du siège	Paris 9 ^e
Localisation(s) du cabinet en France	-
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	UK
9. CA 2016 total en millions d'euro	0.85 M€
CA 2016 en SCM en M€	NC
10. CA 2017 en millions d'euro (prévisionnel)	1.1 M€
CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	NC
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	Oui
Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	2
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	Cela dépend de leur expérience
Précisez les types de formation (APICS, etc.)	Formation comptable, BFR, mécaniques de financement

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	
Planification / Appro	
Production	
Gestion / optimisation stocks	
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

Supply Chain Finance et amélioration des processus transactionnels et comptables, optimisation BFR

15. Principaux secteurs d'intervention
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	X
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	X
Telecom	
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	-

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

-

17. Principales références clients (10 maxi)

Airbus, Alcatel-Lucent, Auchan, Carrefour, Dia, Europcar, Faurecia, Fromageries Bel, Oscaro, RATP, Rexel, Vivarte

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
N
N
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Non</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>950 € 1.250 € 1.450 €</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui, partiel</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>-</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>Recrutements, nouveaux clients, investisseurs (à conclure avant fin 2017)</p>
<p>25. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Nouveau bureau européen - Recrutements, - Nouvelles fonctionnalités de notre logiciel - Nouvelles références clients dans de nouveaux secteurs
<p>26. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Expertise ciblée sur le financement de la Supply Chain notamment pour les entreprises ou groupes français avec un rayonnement international - Capacité à améliorer la relation fournisseurs ainsi qu'optimiser le fonctionnement de la Supply Chain