

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

CGI BUSINESS CONSULTING

1. NOM DU CABINET	CGI Business Consulting
2. Date de création	CGI : 1976 CGI Business Consulting : 1998
3. Nom du principal dirigeant	Jean-Michel Baticle (pdt CGI France-Luxembourg-Maroc) Philippe Bouron (Senior VP Conseil & Solutions exclusives)
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Jean-François Jarno (Paris) Norbert Seimandi (Grand Est : Lyon, Grenoble, Clermont-Ferrand)
5. Nombre total de salariés en 2017	70.000 dans le monde (+ de 10.000 en France) CGI Business Consulting : 850
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	Paris : +70 Grand Est (Lyon, Grenoble, Clermont-Ferrand) : +130
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Montréal (Canada) Paris-La Défense & Lyon
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	40 pays, dont USA, Brésil, Allemagne, Hollande, Pays Nordiques, Pologne, Portugal, Australie, Inde, Philippines
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	7,3 Md€(monde), dont 981 M€(France-Luxembourg-Maroc) 38,2 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€	NC NC
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui 30 Consultants et plus d'ici fin 2017. Objectif de 85+ en 2018 Consultant junior à Manager, de l'industrie aux opérations avales. Ecole d'Ingénieurs ou de Commerce.
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	6 Jours en moyenne - Formation Lean Management, Lean 6 Sigma, APICS (BASICS, CPIM...), DDMRP, etc - Obligation de certifications pour les consultants - D'autres formations choisies en fonction d'un besoin Client précis, software ou activité spécifique, etc

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	Blockchain SCM

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

R&D/Indus: Cadrage d'organisation et de processus R&D.
Redéfinition de référentiel produit/process dans une projection Indus 4.0

Planification/Logistique/Production : Réingéniering de process de production et évolution d'organisation/change

Planification et Traçabilité :
- Transport gestion des tournées (TMS) et Informatique embarquée à bord des camions de distribution B2B ou B2C
- Prévisions et approvisionnements

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	X
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	-

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Aéro-Défense, Automotive, Chemistry, Life Sciences, E&U
Luxe, Retail

17. Principales références clients (10 maxi)

Equipementier aéronautique : Refonte WMS
Administration : Refonte Supply Chain
Bâtiments et matériaux de construction : Transformation Digitale
Luxe (Confidentiel) : Refonte Supply Chain
Equipementier Auto : Stratégie S&OP
Equipementier Auto : Cadrage GMAO & Accompagnement transformation organisation
Leader des chariots élévateurs : Cadrage Référentiel
Produit/Process et Aide au choix PLM
Leader matériel électrique : Cadrage et mise en œuvre PIM Michelin
Leader mondial du secteur pharmaceutique Solvay
Leader mondial du secteur retail
Leader mondial des parfums et des arômes

<p>18. Etendue de l'accompagnement proposé :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Audit (O/N) - Recommandations (O/N) - Mise en œuvre (O/N) - Formation (O/N) - Conduite du changement (O/N) - Coaching (O/N) - Recrutement de Personnel pour le client (O/N) - Autre (Précisez) 	<p>O O O O O O N</p> <p>Gestion d'appel d'offre complet : de sourcing fournisseur jusqu'à l'aide au choix de la solution matériel et logicielle</p>
<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui, PLM, ERP, MRP, GMAO, APS, WMS, MES, TMS & informatique embarquée</p> <p>Nombreuses. Privilégie le développement d'approches innovantes autour d'acteurs du SaaS</p> <p>ERP : SAP APS : Anaplan, OMPartner WMS : SAP WM, Generix Infolog, JDA MES : Werum, priso TMS : OTM, Puissance I, JDA PLM et DS : Aras PLM WMS : Manhattan et Hardis</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui, par CGI</p> <p>En propre et /ou en sous-traitance</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert - Associé 	<p>Pour la partie Business Consulting SCM</p> <p>700€ 900€ 1.200€ 1.500€/1.800€</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Non</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Industry 4.0 : Making your business more competitive. - Systèmes d'exécution de la fabrication: Une gestion complète de la production - CGI Global 1000 2017 : Interview de 1300+ décideurs dans le monde sur leurs enjeux de transformation - La blockchain dans l'énergie

<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Ouverture du Centre d'Excellence mondial CGI dédié à la transformation numérique de la Supply Chain (Lyon) - Rachat d'Affecto plc, une entreprise leader en Europe du Nord dans l'analyse prédictive sur l'optimisation de la Supply Chain et la BI - Rachat de Collaborative Consulting (Life Sciences) à Boston
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Réseaux sociaux d'entreprise - Knowledge Management - Serious game - Nouveaux usages - Confiance numérique - Design de service - Mobilité - Objets connectés - Nouveaux médias - Omni-canal - Supply Chain - Usine 4.0, Lean Management - Optimisation de la maintenance - Modernisation des back offices - Big Data - Gouvernance et valorisation des données - Prédicatif et analytique - Prévention - Détection - Protection - Conformité - Cybersécurité
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - PLM Agile - Impact du digital sur les sites de production (OMS) - Qualité & Réglementaire (iDMP, RGPD, ...) - Blockchain en SCM (levier d'accélération sur le réglementaire/traçabilité)
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Une culture résolument orientée sur le management de la transformation - Une organisation sectorielle affirmée afin de développer l'intimité avec nos clients pour mieux servir leurs enjeux. - L'un des seuls cabinets à savoir apporter une vision holistique du digital sur la chaîne de valeur client ET la chaîne de valeur produit - Une force de proposition réaliste, avec un engagement End to End, de l'étude d'opportunité à la mise en œuvre et au maintien en condition opérationnelle - Une présence en proximité à Paris et dans les grandes métropoles régionales (+500 consultants en régions, d'ici 2 ans)