

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

BELLES-USINES

1. NOM DU CABINET	BELLES-USINES
2. Date de création	17 mars 2010
3. Nom du principal dirigeant	Benoit Baudy
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Benoit Baudy
5. Nombre total de salariés en 2017	5 à fin 2016
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	5 à fin 2016
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Nantes
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Aucune représentation à l'étranger, mais déplacements en Europe, Maghreb, Amérique...
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	1 M€ 1 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	1,2 M€ 1,2 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui 1 - Ancien directeur industriel, de production ou logistique ayant idéalement une expérience conseil (12 à 20 ans) - Ingénieur Production / Méthodes / Industrialisation (5 à 10 ans d'expérience)
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	14 jours Interne / Externe Techniques de consulting / Méthodologies / Visites d'entreprises / partage d'expérience...

13. Principaux domaines d'expertise :
 (cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	
Autre (précisez)	- Méthodes / Industrialisation, - Conduite du changement, - Design usines & entrepôts

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Planification/appro
 - Production

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	- Industrie ferroviaire - MRO - Papier / carton

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Ferroviaire, Aéronautique, MRO

17. Principales références clients (10 maxi)

SNCF, Alstom Transport, Bayer, DCNS, Virbac, MRO Aéronautique

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
N
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>ERP, GPAO, GMAO, APS</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Non</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>1.100 €HT 1.450 €HT 1.900 €HT</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui (partiel)</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>-</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>Consolidation compétences MRO Aéro et développement MRO Naval</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>-</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Consolidation présence dans MRO Ferroviaire, Aéronautique et Naval</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<p>L'expérience et la pertinence des consultants (parcours mixtes opérationnel / conseil)</p> <p>Les missions comportent simultanément :</p> <ul style="list-style-type: none"> - des actions d'amélioration des processus (fabrication, transport, planification, industrialisation...) <p>grâce notamment à la palette d'outils du lean manufacturing</p> <ul style="list-style-type: none"> - des actions de mobilisation des équipes (coaching) et de réorganisation