

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

## AYMING

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>AYMING</b>
<b>2. Date de création</b>	1986
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Hervé Amar
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	Gilles Lavaure
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	1.500
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	70 en France, 210 dans le monde
<b>7. Localisation du siège</b>	Gennevilliers (92)
<b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Gennevilliers, Lyon & Bordeaux
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	Allemagne, Belgique, Canada, Chine, Espagne, Etats-Unis, France, Hongrie, Italie, Japon, Pays-Bas, Pologne, Portugal, République Tchèque, Royaume-Uni, Slovaquie
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b>	164 M€
<b>CA 2016 en SCM en M€</b>	NC
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b>	NC
<b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	NC
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b>	Oui
<b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?</b>	Recrutement de 5 ressources Consultants senior à manager
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>	Une moyenne de 15 à 20 jours de formation
<b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	Formation Lean 6 sigma (niveau green belt pour les consultants et black belt à partir de manager) et APICS (basics et CPIM)

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	
Traçabilité	
Transport	X
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

Excellence opérationnelle, Supply Chain et global sourcing

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	X
BTP	X
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	-

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

-

**17. Principales références clients (10 maxi)**

Sodexo, Allianz, Zodiac, Dassault, Seb, Leroy Merlin, PMU, Damart, Poult, Onet Technologies

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
O  
O  
N  
-

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui SAP, Oracle, Sage, Generix, Futurmaster, Infor, TXT, Azap, Cegid</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Oui</p> <p>En sous-traitance</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	<p>950 € 1.200€ 1.800€</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b> (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Mode de rémunération au forfait et ou au succes fees (total ou partiel)</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<p>Publications régulières : Ayming Operation Insights</p>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<p>Digitalisation des processus interne et accompagnement des clients dans leur digitalisation</p>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</b></p>	<p>Utilisation de solutions big data pour le traitement des données clients notamment dans la perspective d'identifier de nouveaux leviers créateurs de valeur</p>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Déploiement de l'intégralité des offres à l'international et développement des offres « Digital operational excellence » et « Digital monitoring »</p>
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<p>Cabinet opérationnel, spécialiste de l'excellence opérationnelle et de la gestion du changement par l'engagement des clients et la rémunération associée aux résultats</p>