

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

## ADEQUATE

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>ADEQUATE</b>
<b>2. Date de création</b>	1.01.1993
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Christian Husson
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	-
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	0
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	1
<b>7. Localisation du siège</b>	Strasbourg
<b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	-
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	-
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b> <b>CA 2016 en SCM en M€</b>	Confidentiel
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b> <b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	Confidentiel
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b> <b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ?</b> <b>Quel profil ?</b>	Non  -  -
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b> <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	Formation quotidienne par la veille et la recherche de solutions adéquates adaptées aux besoins spécifiques des clients  -

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

**Stratégie** = Compréhension, vision globale de l'entreprise, entreprise 4.0, cross-canal, anticipation risques systémiques et cybercriminels – Stratégie ITS (Intelligent Transport System) en phase avec "Smart City"

**Optimisation** par la simplification, le bon sens, et la recherche de solutions originales, cocreatives

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	X
Humanitaire	
Luxe	
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	X
Autre (précisez)	

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

- Distribution négoce Import/Export  
- Textile, Mode, Electronique High tech

**17. Principales références clients (10 maxi)**

Confidentiel

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

Audit diagnostic et jusqu'à la mise en œuvre

Conduite du changement nécessaire, avec priorisation  
Formation sur mesure et à la demande  
Soutien au recrutement (à la demande)

Aide à la décision stratégique confidentielle

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><b><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></b></p>	<p>ERP WMS TMS</p> <p>Offre de soutien à la négociation/ achat et soutien à la demande (indépendante, neutre, objective)</p> <p>Evaluation des risques et des pratiques face aux risques informatiques, entreprises connectées (Techno sans fil Puce RFID, NFC, risques deni de service etc)</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Offre autonome à la demande : d'Appui et de soutien, rédaction de cahier des charges, relecture de cahier des charges, d'appels d'offres, consultation et optimisation des offres</p> <p>En propre (S/T possible si besoin et sans aucune hésitation, si vraiment nécessaire)</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	<p>800 à 1.200€HT / jour selon la durée la complexité, Tarifs à l'heure, à la ½ journée.</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</b></p>	<p>Oui, partiel ou total selon la mission, le contexte, (Pratiquée avec de grands succès)</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<p>Etude RFID, Enquête IA et robotique</p>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<p>Intégration des nouvelles technologies de l'IA – Analyse prospective, anticipation de la demande &amp; Stimulation des Intelligences Humaines !</p>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</b></p>	<p>Veille permanente en lien avec des ingénieurs pluridisciplinaires</p>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Adaptation aux évolutions, à l'environnement, avec une approche opportuniste, sélective et éthique (attachement au respect du secret et à la confidentialité)</p>
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Toujours du sur mesure, à l'écoute, capables de révéler des besoins cachés ou non exprimés</li> <li>- Apport créatif, co-créatif, partage de connaissances et de savoirs, adaptés</li> <li>- Culture du résultat</li> </ul>