

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

ABINGTON ADVISORY

1. NOM DU CABINET	ABINGTON Advisory
2. Date de création	Janvier 2014
3. Nom du principal dirigeant	Gilles Scognamiglio
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Gilles Scognamiglio
5. Nombre total de salariés en 2017	50
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	15
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Paris 8 ^e Nantes
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	3 filiales : Beyrouth, Dubaï, Jakarta
9. CA 2016 total en millions d'euros CA 2016 en SCM en M€	6 M€ 2 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	7 M€ 2,7 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Oui 6 collaborateurs expérimentés en IT SCM, profils ingénieurs avec une forte première expérience opérationnelle ou en cabinet
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	10 jours Formations internes, formations externes aux SI ou sur des méthodologies (Apics, Prince gestion de projet...)

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	
Prévisions / Demande	
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	
Douane	
Ports	X
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Très fortes expertises sectorielles en ports et aéroports
- Forte expertise en GPAO et traçabilité

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	X
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	X
Telecom	
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	- Industries mécaniques - Ports, aéroports et transport maritime

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Ports, aéroports, Transport maritime, Agroalimentaire, industrie mécanique

17. Principales références clients (10 maxi)

Grands Ports Maritime, Total, Gascogne Paper, Groupe Chargeurs, L'Oréal, Manitou, Aéroports de Toulouse Blagnac, Ifremer, Holder, Voies Navigables de France

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
N
O
N
N
-

19. Connaissance d'outils informatiques

ERP, GPAO, APS, WMS, TMS

<p>(ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	-
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Nous ne faisons pas d'intégration, uniquement de l'AMOA</p> <p>-</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	Confidentiel
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	Oui, possible sur une base partielle
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Etudes sur le marché du luxe en France, - Objets connectés - Contrôle des gestions de réseaux de distribution
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	Award SAP pour l'AMOA
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>Nous avons engagé un concours innovation en mobilisant nos équipes et nos clients sur le thème : le Consulting en 2025</p> <p>Nous engageons des réflexions disruptives sur nos pratiques portant sur :</p> <ul style="list-style-type: none"> - La gestion des déplacements et temps de travail - Le partenariat avec nos clients dans la durée, - La modélisation des processus dans une logique de simulation - Logique de Hub de recherche avec des chercheurs et des clients
<p>26. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Croissance forte prévue avec le recrutement de 15 collaborateurs - Accélération de notre développement à l'international notamment sur l'Afrique
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	Approche Novatrice du Conseil fondée sur la CO-Création