

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

A VISION

1. NOM DU CABINET	A VISION
2. Date de création	Mars 2006
3. Nom du principal dirigeant	Olivier Ardouin
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Olivier Ardouin
5. Nombre total de salariés en 2017	1
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	2
7. Localisation du siège	Nantes
Localisation(s) du cabinet en France	-
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	-
9. CA 2016 total en millions d'euros	0,1 M€
CA 2016 en SCM en M€	0,1 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)	0,15 M€
CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	0,15 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	Oui
Si oui, combien d'ici fin 2017 ?	1
Quel profil ?	Consultants CPIM/CSCP/CPF/CS&OP
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	10
Précisez les types de formation (APICS, etc.)	- APICS = CPIM/CSCP/TTT/LDI - Institute of Business Forecasting = CPF - S&OP institute = CS&OP - ILBC = CGBL

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	X
Transport	
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	
Autre (précisez)	-

S

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Prévision / Demande
- Planification / Appro

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	
Autre (précisez)	

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

IAA & High Tech

17. Principales références clients (10 maxi)

Eugène Perma / Groupe Seb / Laboratoires Gilbert / Service Centre Aéro / Christofle

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
O
O
Gestion de crise / de transition

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui</p> <p>APS : Manugistics / demand Solutions BI : Forecashboard</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui</p> <p>En propre et en sous-traitance</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>1.000 € 1.500 € 2.000 €</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N) (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui</p> <p>Partiellement</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>-</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>-</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>-</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>-</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<p>Expertise en Demand Management & Supply Planning</p>